



Sistema Partner Paradigma:
per lasciare un'impronta più ecologica

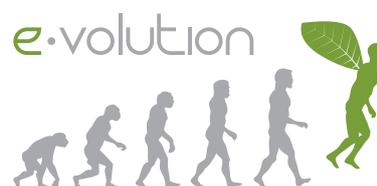
Paradigma Italia: energia, professionalità ed etica

Fondata nel 1998, Paradigma Italia è un'azienda del gruppo energetica, una realtà che racchiude l'eccellenza di alcune aziende italiane che operano nel settore delle energie rinnovabili. Specializzata nella commercializzazione di sistemi ecologici di riscaldamento, da sempre Paradigma offre soluzioni tecnologicamente all'avanguardia con prodotti perfettamente integrabili tra loro e adattabili a impianti esistenti.

Scegliere Paradigma vuol dire affidarsi a un partner sicuro, che offre consulenza tecnica, servizio pre e post vendita, soluzioni concrete per il risparmio energetico e il miglioramento del comfort di abitazioni ed edifici civili e industriali, con un'attenzione particolare alla salvaguardia dell'ambiente.



e·volution è il nostro impegno ecologico, etico e concreto che vogliamo condividere con tutte le persone che desiderano diffondere nel mondo una cultura del rispetto ambientale, anche attraverso la scelta di un sistema di riscaldamento ecologico.



Partner Paradigma: soluzioni evolute per il risparmio energetico

Il **Partner Paradigma** è un installatore qualificato che vuole soddisfare le esigenze di comfort dei propri clienti con soluzioni eco-compatibili per il riscaldamento, proponendo soluzioni che puntano sulle energie rinnovabili, in particolare solare termico e biomassa.

Dal 1998 il Sistema Partner Paradigma è cresciuto fino a costituire una rete nazionale di installatori dalla professionalità riconosciuta, punto di riferimento concreto e affidabile sul territorio.



Paradigma accompagna i propri Partner in un percorso di crescita che porta al raggiungimento di questi ambiziosi traguardi.

Il percorso e.volution : vanta



Il Partner Paradigma si contraddistingue per una forte esperienza sui sistemi Paradigma, preparazione tecnica, collaborazione continuativa e condivisione della filosofia di rispetto dell'ambiente e delle persone.

È possibile diventare Partner Paradigma con:

- Una collaborazione attiva con Paradigma non inferiore ad 1 anno
- Un volume d'affari continuativo, inizialmente non inferiore a 15.000€
- Una preparazione tecnica base sui sistemi Paradigma (corso ESO) e continuità di frequenza nel tempo dei corsi tecnici per l'installazione dei sistemi della gamma
- La partecipazione annuale a meeting commerciali ed eventi aziendali Paradigma
- Il rispetto degli accordi commerciali e pagamenti regolari
- Un potenziale di crescita in termini di fatturato e di evoluzione nella promozione e presentazione della propria azienda sul mercato, anche utilizzando i servizi messi a disposizione dal Marketing Paradigma
- Un orientamento al cliente privato, mercato residenziale e all'installazione di sistemi solari e biomassa Paradigma

Ogni anno lo status di Partner viene riconfermato a insindacabile giudizio di Paradigma o decade automaticamente. Lo Status di Partner non implica alcun obbligo o impegno di spesa.



Benefici e servizi esclusivi per il Partner

Paradigma Italia ha sviluppato un percorso strutturato e una serie di strumenti personalizzabili al fine di aiutare e supportare il Partner nella crescita professionale, nella visibilità sul mercato, nell'efficacia nella vendita e nel mantenimento del cliente finale nel tempo. Gli strumenti elencati riassumono i servizi marketing a disposizione su richiesta e su misura per i Partner. La realizzazione di alcuni servizi prevede un costo che andrà quantificato su richiesta.

Step 1 Essere Partner preparati

- Inserimento nominativo del Partner sul sito Paradigma
- Attivazione di "Genius" per preventivazione personalizzata
- Partecipazione a meeting ed eventi Paradigma
- Partecipazione a corsi tecnici Paradigma



Step 2 Costruire e comunicare la propria immagine professionale

- Realizzazione di furgone personalizzato
- Realizzazione di striscioni personalizzati
- Studio immagine aziendale personalizzata: logo, cartellina, depliant, ecc.
- Fornitura di abbigliamento professionale personalizzato
- Realizzazione sito internet Partner
- Fornitura "kit soluzione efficace" per il cliente finale
- Fornitura "kit sopralluogo"



Paradigma

evolution

Step 3 Azioni per il contatto, accoglienza, vendita efficace

- Realizzazione insegna, vetrina e showroom personalizzati
- Realizzazione grafica per pubblicità personalizzata
- Fornitura supporto per esposizione fieristica e porte aperte con Expokit o carrello Paradigma
- Studio e attivazione di campagne promozionali su misura personalizzate (tramite web / posta / volantini / altro)
- Coinvolgimento in azioni promozionali su misura per clienti finali organizzate da Paradigma

Step 4 Azioni per la fidelizzazione del cliente finale

- Organizzazione eventi e-day
- Fornitura di strumenti di gestione anagrafiche Partner per l'attivazione di azioni di promozione e fidelizzazione del cliente finale
- Attivazione azioni su misura di fidelizzazione del cliente finale (compleanno caldaia, monitoraggio consumi, referenze personalizzate, attestato risparmio ambientale, pagella del lavoro, altro)





Step **5** Il punto d'arrivo del percorso e-evolution: e-Partner

Il Partner che avrà seguito il percorso e-evolution e attivato le azioni previste, sarà insignito del titolo di **e-Partner, quale Partner Paradigma dall'eccellenza energetica qualificata**, figura di riferimento concreto e affidabile sul territorio **per la vendita e l'installazione dei sistemi di riscaldamento.**

Un Partner diventa e-Partner quando nell'anno:

- Utilizza strumenti per la **visibilità della sua immagine aziendale in modo professionale**
- Utilizza **strumenti per la visibilità web**: sito internet aziendale
- Utilizza **strumenti efficaci per la vendita**: partecipa a una fiera o esposizione locale, effettua pubblicità o promozioni sul territorio
- Utilizza il **"kit soluzione efficace"**, completo di simulazione consumi e risparmi, referenze, schede prodotto, etichetta energetica, dilazione di pagamento, ecc.
- Organizza uno o più **eventi e-day**
- Utilizza **azioni di fidelizzazione del cliente finale**

**e-Partner:
ecologico, efficiente,
esperto, energetico, eccellente!**



Paradigma è:



Guarda subito il
listino digitale Paradigma



Stampato su carta ecologica - DP_046_REV.04

PARADIGMA **Italia SpA**

Socio unico

Sede Operativa

Via Campagnola, 19/21

25011 Calcinato (BS)

Tel. +39 030 9980951

commerciale@paradigmaitalia.it



Maggiori informazioni sono
a tua disposizione sul portale:
paradigmaitalia.it



Seguici su

facebook.com/paradigmaitalia



Iscriviti al nostro canale YouTube

youtube.com/user/Paradigmaitalia

Sistemi di
riscaldamento
ecologico

